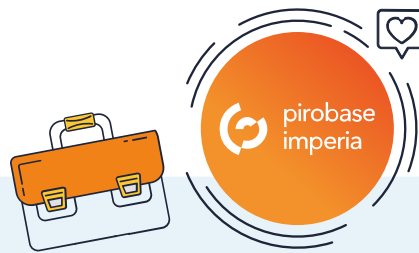


Wir suchen dich!

Du kannst Kunden begeistern? Dann bist du bei uns richtig!



Die pirobase imperia GmbH sucht dich in Vollzeit als:

Salesmanager*in (w/m/d)

Über die pirobase imperia GmbH

pirobase imperia ist ein Kölner Software-Hersteller, mit über 80 Mitarbeiter*innen. Wir sind ein engagiertes Team, das seit mehr als 25 Jahren jeden Tag leidenschaftlich daran arbeitet, für unsere Kunden die besten Lösungen zu entwickeln. Unser Schwerpunkt liegt dabei auf Product Experience Management, Product Information Management und Content Management. Hier setzen wir mit unseren Lösungen Maßstäbe. Wir programmieren und vermarkten ausgeklügelte Software-Lösungen, die mehr können als der Durchschnitt.

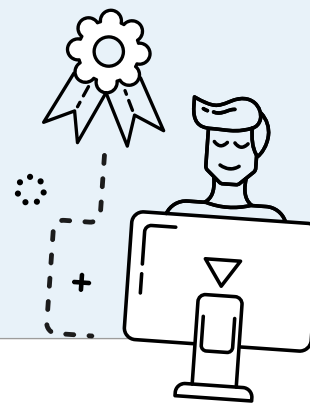
Hier kommst du ins Spiel: Wir suchen eine*n motivierte*n und kommunikationsstarke*n Salesmanager*in mit technischem Know-How, der*die uns dabei hilft neue Kunden für unsere Lösungen zu gewinnen.

Das bieten wir im Vertrieb

- + Ein gemischtes Team mit flachen Hierarchien
- + Die Möglichkeit, innovative Vertriebsansätze auszuprobieren und neue Ideen einzubringen
- + Eine freundliche und wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- + Offene Diskussionskultur
- + Faire Home-Office-Regelung und Coronakonforme Arbeitsplätze
- + Flexible Arbeitszeiten
- + Faire Entlohnung mit motivierendem variablen Anteil
- + Top-IT-Ausstattung (Windows oder Mac)
- + Einfach coole Leute

Deine Aufgaben

- + Du begeisterst neue Kunden für unsere Lösungen
- + Du zeigst überzeugend auf, wie wir in komplexen IT-Landschaften das digitale Business unserer Kunden auf die nächste Stufe heben können
- + Du baust aktiv dein eigenes Netzwerk auf und qualifizierst selbstständig Leads
- + Du bereitest dich systematisch auf Kundentermine vor und analysierst sie im Anschluss mit Blick durch deine Sales Brille
- + Du erstellst Angebote und führst Vertragsverhandlungen souverän über die Ziellinie
- + Du kümmerst dich um die CRM-Pflege
- + Du bist unser Gesicht nach außen - auf Veranstaltungen vor Ort oder online



Dein Profil

- + Du hast ein abgeschlossenes Studium (oder bist Quereinsteiger mit Erfahrung) und verfügst über 3 Jahre Berufserfahrung im Softwarevertrieb
- + Du überzeugst durch dein technisches Know-how in Bezug auf Digitalisierung oder eCommerce und hast idealerweise schon Erfahrung in den Themenumfeldern PIM, CMS, PXM
- + Du punktest durch deine Verhandlungsstärke, weißt dich gegen Widerstände durchzusetzen und glänzt mit deinen Präsentationsskills
- + Du sprichst die Sprache des Kunden, ob in verhandlungssicherem Deutsch oder Englisch
- + Du hast Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (idealerweise MS Dynamics)
- + Du lebst nach dem Motto „Wo ein Wille ist, ist auch ein Weg“, gehst für die Verfolgung deiner Ziele die „extra Meile“ und hast Spaß daran tiefe Expertise in neuen Themenbereichen aufzubauen



Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen!

Online bewerben unter

bewerbungen@pirobase-imperia.com

Noch Fragen?

Dann ruf uns einfach an:
+49 2203 3581-600

Mehr Infos:

www.pirobase-imperia.com

www.richtig-coole-jobs.de